

Dunas apuesta por el capital riesgo español: invertirá 120 millones en fondos

Es el primer vehículo que destinará la totalidad de sus recursos a gestoras ibéricas

Araceli Muñoz / Rubén Esteller
MADRID.

La liquidez existente en el mercado y la consolidación de la industria de capital privado en España han incentivado la llegada de nuevos jugadores o de vehículos novedosos para invertir en el país. Éste es el caso de la gestora Dunas Capital en alianza con Rainforest, que aspira a convertirse en uno de los inversores ancla para el capital privado español. Mediante Rainforest Dunas Iberia Fund I, la gestora presidida por David Angulo pretende invertir unos 120 millones de euros en los mejores fondos de capital privado de España y Portugal. Los plazos que manejan para captar esta cantidad rondan el año y medio, aunque llevan casi un año analizando las mejores gestoras en las que invertir.

En cuanto a los criterios, Angulo explicó a *elEconomista* que siguen dos parámetros, cuantitativos y cualitativos. "Por un lado, analizamos el track record de los fondos y de los gestores; el tamaño y volumen que manejan; el tipo de inversor que tienen y los años que tiene cada



David Angulo (Dunas Capital). EE



Jorge Viera (Rainforest). EE

fondo en el mercado. Por otro, la estrategia que siguen, los sectores en los que invierten".

"Este vehículo es muy innovador, creemos que hay un nicho que cubrir porque no hay ningún fondo de fondos que invierta exclusivamente en el mercado ibérico. La industria del

capital privado español ha madurado mucho, pero todavía hay muy pocos inversores nacionales y creemos que es un activo que debe estar dentro de cualquier cartera de un inversor cualificado y de banca privada. Este producto es muy bueno porque les facilita el acceso, nor-

malmente limitado por los altos tickets de inversión y porque les garantiza el éxito de poder invertir en los mejores. Además, no solo proporcionamos capital, también aportamos valor por nuestra experiencia", argumentó el presidente de Dunas Capital.

Por su parte, Jorge Viera Landaluze, *managing partner* de Rainforest, dice que su objetivo es "buscar gestoras enfocadas en *growth* (crecimiento) y *buy-outs* (compras

Llevan un año buscando las mejores gestoras a las que destinar su capital

apalancadas), pero podríamos complementar con otros activos más volátiles como *direct lending*, infraestructuras o *distress*". "Queremos que nuestra base inversora se divida entre inversores de Latinoamérica, aseguradoras y banca privada".

La industria naval exige cambios fiscales para competir en la UE

Á. Semprún MADRID.

La industria naval ha presentado la agenda sectorial con la que busca marcar la hoja de ruta que deben seguir empresas y Administración para asegurar su futuro. Los grandes retos que afrontan los astilleros de nuestro país, tanto públicos como privados, son la digitalización, la sostenibilidad, la adecuación de la formación, la internacionalización, la innovación y una revisión de las condiciones de financiación.

Tras la crisis del *tax lease*, España tiene un sistema de ayudas blindado por la UE que da seguridad, pero aún así éste ha reclamado que se lleve a cabo una "necesaria y urgente armonización y modificación fiscal y normativa para dejar de perder competitividad", aseguró Carlos Sanlorenzo, secretario general de la ANEN. En esta línea, Almudena López, consejera delegada de Pymar, ha reivindicado que se proteja la colaboración público-privada. Por su parte, Navantia ha anunciado un récord en su cartera de contratación de 9.000 millones gracias a las corbetas vendidas a Arabia Saudí y ha destacado la necesidad de lograr la "excelencia competitiva".

elEconomista.es

CONFERENCIAS

III FORO INDUSTRIAL PAÍS VASCO
EL DESAFÍO DE EUSKADI ANTE LA MOVILIDAD SOSTENIBLE

30 DE ENERO 2019 9:00 A 13:00 HORAS MUSEO GUGGENHEIM AV. ABANICOBARRA 2, 48009 BILBAO, BIZKAIA

Patrocina:

Confirme su plaza:

Inscripciones en:
<http://www.eleconomista.tisasa.es>
E-mail: conferencia@tisasa.es
Tel. de consultas: 944 054 490

